



Recruitment
Factory
továrna náborových řešení



ARF Profil kandidáta

Kompetence

Představení / profil	Jsem manažer, který má zkušenosti s B2B a B2C obchodem. Obchod a management pro mne není jen slovo, ale důležitým prvkem, kdy spojuji lidi se správným produktem nebo správnou strategií.
Název pracovní pozice	Regionální ředitel
Popis, odpovědnosti, úspěchy	Vedení obchodních týmů v regionech Moravy – SM, OL, ZL, JM. Udržování a budování vztahů s klíčovými dodavateli a zákazníky, vedení týmů a jejich rozvoj, samotná obchodní činnost. Za mého působení se podařilo získat zakázky v řádu 100vek miliónů, otevřít několik poboček a získat významné zakázky ve svěřených krajích a tím získat lepší jméno firmy se strukturou startupu.
Certifikáty, kurzy, dovednosti, auto	Obchodní dovednosti Management Projektové řízení Řízení týmů Strategické řízení Marketing MS Office SAP Corel Draw
Jazyky	AJ B1

Relevantní nabídka

Typ úvazku	HPP
Kde hledám práci	Moravskoslezský, Jihomoravský, Zlínský kraj
Mzda	od 65 000 Kč

Obor

Obchod

Konkrétní pozice

CEO, Sales director, Country Manager, KAM