



# ARF Profil kandidáta

## Kompetence

<b>Představení / profil</b>	Orientuji se mnoha oborech od obchodu s energiemi po telekomunikace, mám solidní právní povědomí, zkušenosti s práce s lidmi včetně personalistiky, jednání na nejvyšší firemní úrovni, jsem kreativní a konstruktivní. Většina věcí má řešení. Praxe je více, než teorie. Považuji se za vysoce vzdělatelného.
<b>Název pracovní pozice</b>	Country manager, Obchodní ředitel, CEO, Branch developer, Import / Export manager
<b>Popis, odpovědnosti, úspěchy</b>	S trochou nadsázky bych se okomentoval jako ten, kdo dokázal prodat boty do Číny a koberce do Japonska. Z pozice obchodního ředitele podíl na umístění v soutěži DHL exportér roku. Kompletní řešení obchodních případů (cenotvorba, akvizice, jednání, dohoda, organizace dodávky včetně logistiky, následná péče o zákazníky), jednání se zahraničními partnery, zavádění produktů a služeb, vedení týmu, nábor pracovníků, vedení společnosti, zahraniční obchod, pořádání školení včetně vlastních příspěvků.
<b>Vystudovaná škola</b>	VUT v Brně Fakulta managementu a ekonomiky
<b>Certifikáty, kurzy, dovednosti, auto</b>	Výborné prezentační schopnosti a psaný projev, Kurzy: psychologie prodeje, koučování, obchodní dovednosti, zvládání konfliktních situací a další
<b>Jazyky</b>	čeština - C2, angličtina - C1, francouzština - B1, Italská - B1, španělština - B1, ruština - B1, němčina - B1

## Relevantní nabídka

<b>Typ úvazku</b>	HPP i externí forma spolupráce
<b>Kde hledám práci</b>	Zlín, ZL kraj, ČR, cesty do zahraničí nejsou překážkou
<b>Mzda</b>	
<b>Obor</b>	Telekomunikace, Energie, Strojírenství, Služby, Potravinářství i jiné
<b>Konkrétní pozice</b>	Country manager, Obchodní ředitel, CEO, Branch developer, Import / Export manager