



ARF Profil kandidáta

Kompetence

| | |
|---|--|
| Představení / profil | Zkušenosti přes 9 let v B2B Sales v mezinárodních softwarových firmách v zahraničí (Barcelona a později Austrálie a Nový Zéland). |
| Název pracovní pozice | Sales Team Leader, Product Owner, ... |
| Popis, odpovědnosti, úspěchy | Kromě toho, že jsem 5 let po sobě dosahovala ambiciózních prodejních cílů, jedna z mých největších předností a vášní se stala školení a rozvoj druhých k dosažení jejich cílů, strategické plánování obchodu, rozvoj nových obchodních příležitostí, péče o tým a stávající portfolio klientů. |
| Vystudovaná škola | Mendelova univerzita v Brně, Ing. - obor International Territorial Studies |
| Certifikáty, kurzy, dovednosti, auto | Kurzy v oblasti osobního rozvoje - komunikace, jóga, vedení. |
| Jazyky | čeština C2, angličtina C1, španělština C1, francouzština B2, indonéština A1, katalánština B1 |

Relevantní nabídka

| | |
|-------------------------|--|
| Typ úvazku | HPP i zkrácený pracovní poměr |
| Kde hledám práci | Zlín, Brno, Praha (dálkově) |
| Mzda | od 650 000 Kč |
| Obor | B2B Sales, Product, Project Management |
| Konkrétní pozice | Sales Team Leader, Product Owner, ... |