



Recruitment
Factory
továrna náborových řešení



ARF Profil kandidáta

Kompetence

Představení / profil

U současného zaměstnavatele pracuji již desátým rokem, z toho prvních 7 let jako vedoucí realizačního oddělení a obchodní zástupce. Díky mým úspěchům v rámci obchodních aktivit celé firmy (zvýšení obrátů, zisků, práce na organizaci a rozvoji obchodních aktivit různými směry podnikání) jsem před 2 lety získal možnost "povýšit" na obchodního manažera celé společnosti a také jsem mimo jiné dostal na starosti vybudovat zcela novou obchodní značku obahome.cz (zajištění dodavatelů a vyjednávání o cenách, vybudování týmu, marketing značky, nový showroom, navázání obchodních vztahů se stálými odběrateli - stavební firmy, přímý prodej, strategické plánování a rozvoj a další). Obchod jako takový mne velmi baví a proto se mu chci v mém profesním životě i nadále věnovat a dále se rozvíjet nejlépe již jako pracovník na vyšší manažerské pozici.

Název pracovní pozice

Obchodní ředitel, obchodní manažer, Business developer, Specialista pro rozvoj obchodu

Popis, odpovědnosti, úspěchy

Kompletní vybudování nové obchodní značky obahome.cz
Zodpovědnost za obchodní aktivity celé společnosti
Obchodní jednání se zákazníky, partnery a dodavateli
Finanční plánování, investice, vyhodnocování
Snižování nákladů a zvyšování zisků a obrátů
Aktivní vyhledávání nových obchodních příležitostí
Řízení, koordinace a motivace zaměstnanců
Strategické plánování a rozvoj firmy, marketing

Vystudovaná škola

Univerzita Tomáše Bati ve Zlíně, obor Sociální pedagogika

Jazyky

Angličtina - pokročilý, Němčina - začátečník

Relevantní nabídka

Typ úvazku

HPP

Kde hledám práci

Újezd, okres Zlín, do 60 minut

Mzda

od 70 000 Kč

Obor	Obchod
Konkrétní pozice	Obchodní ředitel, obchodní manažer, Business developer, Specialista pro rozvoj obchodu

Pracovní zkušenosti

Srpen 2014 – srpen 2021

Vedoucí realizačního oddělení, Obchodní zástupce

Zodpovědnost za plynulý chod obchodního a realizačního oddělení. Strategické plánování a rozvoj firmy, marketing. Řízení, koordinace a motivace zaměstnanců. Realizace projektových zakázek velkého rozsahu. Obchodní jednání se zákazníky a partnery společnosti. Zodpovědnost za dodržování rozpočtů a kontrola finančního průběhu zakázek, reporting. Každodenní komunikace se zákazníky.